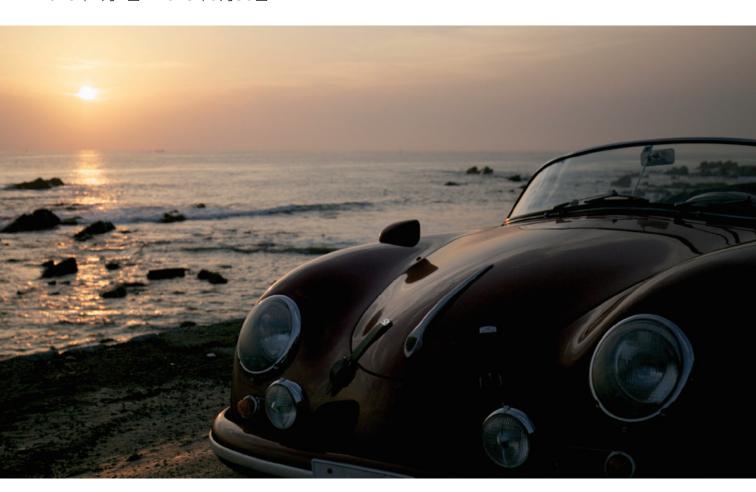
Business Report 2026

第68期 中間株主通信

2025年4月1日~2025年9月30日





ムラキは「人が好き、車が好き」 ヒューマンカーライフの創造を通じ 社会に貢献することを念じています

「既存の商品、従来の販売領域を超えた、 新ビジネスに挑戦します!



ムラキは、国内石油元売会社と提携し、全国のサービスステーションをお客様とする総合商社です。 日本のカーライフの発展・充実に大きく貢献しています。

電子提供制度適用後の株主総会資料に関する当社の当面の方針について

会社法の改正に伴い、令和4年9月1日に株主総会資料(株主総会参考書類、事業報告、監査報告、計算書類)の電子提供制度が導入されました。同制度によれば、株主様にお届けする書面は、簡易な招集通知(株主総会資料をウェブサイトに掲載したこと及びウェブサイトアドレス等を記したお知らせ)のみで足りることとなり、株主総会資料を書面で受領したい株主様は、令和4年9月以降、株主総会の基準日までに、口座を開設している証券会社または株主名簿管理人を通じて「書面交付請求」のお手続きをお取りいただく必要があります。

ただし当社は、株主様への情報ご提供を重視し、当面は「<u>書面交付請求」の有無にかかわらず、株主総会資料や議決権行使書を書面でお届けする方針です</u>。

なお、このような当面の対応を終了し、「書面交付請求」のお手続きをお取りいただいた株主様に限り書面 交付を行う際には、事前に株主様へお知らせいたします。

電子提供制度に関するお問い合わせ先

三井住友信託銀行 証券代行部 國0120-533-600 https://www.smtb.jp/personal/procedure/agency/





代表取締役計長

柳田任俊

新市場や顧客マインドの変化を的確に捉え、 業績拡大・企業価値向上を目指します。

- ◆新市場に対応するブランド戦略の展開
- ◆新規事業の具現化で事業領域拡大
- ◆ESG重視の企業活動
- ◆意思決定の速度向上

株主の皆様には、日頃より格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。 さて、当社グループ第68期中間期(2025年4月1日から2025年9月30 日まで)を終了いたしましたので、ここに事業の概要をご報告申し上げます。 株主の皆様におかれましては、引き続きのご支援とご鞭撻を賜りますよう お願い申し上げます。



TO OUR SHAREHOLDERS [株主の皆様へ]



第68期中間の概況について

当社グループのSSにおけるカーケア関連商品の売上に つきましては、当期の営業方針を「二つのブランディングを 効果的に機能させ、業務効率の向上を実現する」とし、前年 度まで行っていた「カスタマイズ提案+定期訪問PLUS」を 基本営業として定着させたことにより、売上高は前年を上 回る結果となりました。主力商品であるワイパーブレード・ バッテリー・洗車関連商品(高付加価値洗車等)は、前年を 上回りましたが、オイルエレメントは苦戦を強いられました。 その他の商品につきましては、この夏の猛暑によりカーエ アコンの使用頻度が増加したことに対し、カスタマイズ提 案を重点的に行った結果、エアコンメンテナンスの需要を 高め、関連商品の売上が好調となりました。環境対策品で あるアドブルーやタイヤ等は引き続き好調に推移いたしま した。また、SS以外への販売領域の拡大も進めております。

販売費及び一般管理費につきましては、ベースアップによ る人件費の増加、「業務レンタカーサービス」事業に関連す る費用の増加により前年を上回りました。

「業務レンタカーサービス」事業においては、「横浜瀬谷 店」はリピーターや長期間貸出契約のお客様も増えており 順調に推移しております。貸出車両の増車もいたしました。 2025年5月23日に開始いたしました「札幌白石店」におい ても、おおむね順調に推移しております。

当期の会社方針は「インナー・アウターブランディング を効果的に機能させ、新市場の中で企業の優位性を高め る」とし、職位別社員研修等を通じ共有した企業理念や企 業ブランドの価値をベースに、社外向けブランド戦略を推 進し、企業の優位性を高め、業績拡大、企業価値の向上を 日指します。



TO OUR SHAREHOLDERS [株主の皆様へ]



当社にとっては、お客様との強い絆の維持が当社の成 長を支えており、また、今後の成長を支え続けるものであ ります。ひいては、株主の皆様の利益に繋がるものである と確信しております。こうしたお客様との強い絆が、株主 の皆様をはじめとする全てのステークホルダーから信頼さ れる企業となるため、コーポレート・ガバナンスの充実を 経営上の重要な課題と位置づけ、企業倫理と遵法を徹底 するとともに、リスク管理を含めた内部統制システムを整 備し、経営の効率性、透明性を確保しております。

株主の皆様におかれましては、引き続きのご支援とご鞭 撻を賜りますようお願い申し上げます。



TOPICS [トピックス]



業務レンタカー好調稼働中!!

◆横浜瀬谷店

オープンして約1年、保有台数は順調に増えております。

軽白動車・普通車・ワンボックス車・軽商用車・ハイブリッド車とまんべんなく揃えており、どのクラスも好調に貸し出しております。 お客様からの評判も良く、リピーターも増えており、車両が間に合っていない状況です。

◆札幌白石店

オープンして約6ヶ月が経ちますが、車両はまだまだ増車中です。

北海道という土地柄、全て4WDで揃えており、冬シーズンはスタッドレスタイヤにて貸し出しております。 近隣駅までの送迎も好評です。北海道一周で利用されたお客様もいらっしゃいます。

2024年11月18日出店 横浜瀬谷店

住 所 アクセス 神奈川県横浜市瀬谷区瀬谷4-24-50

相鉄本線 瀬谷駅南口から徒歩4分

https://renntacar.net/store/index.php?store=seya

2025年5月23日出店 札幌白石店

住 所 アクセス

URL

URL

北海道札幌市白石区流通センター6-3-48

札幌市営地下鉄東西線 大谷地駅から徒歩13分(送迎あり)

https://renntacar.net/store/index.php?store=shiroishi







長く借りても安い!

格安マンスリー

格安ウィークリー



令和七年

会社方針「インナー・アウターブランディングを効果的に 機能させ、新市場の中で企業の優位性を高める」

進捗状況

当期の営業方針を「二つのブランディングを効果的に機能させ、業務効率の向上を実現 する | とし、前年度まで行っていた「カスタマイズ提案+定期訪問 P L U S | を基本営 業として定着させたことと、従来の販売領域以外での売上構築、拡大による業績拡大を 推進したことにより、従来の事業計画を上回る結果となりました。

職位別社員研修等を通じ共有した企業理念や企業ブランドの価値をベースに、社外向け ブランド戦略を推進し、企業の優位性を高め、業績拡大、企業価値の向上を目指します。

基本営業

新規事業へ挑戦

FSG

・ ESG 推進

カスタマイズ提案

定期訪問PLUS

新規事業の具現化

販売領域の拡大

課題解決

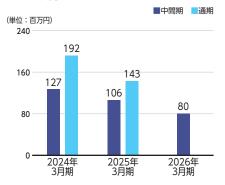
企業価値向上



■売上高



■ 営業利益



■ ポイント

当中間連結会計期間の業績は、売 上高3,884百万円(前期比2.6% 増)となりました。収益面につき ましては、営業利益80百万円、経 常利益93百万円、法人税等50 百万円を計上し、親会社株主に帰 属する中間純利益は42百万円と なりました。

■資産

資産につきましては流動資産は 2.687百万円となりました。これ は主に現金及び預金が24百万円 減少し、受取手形及び売掛金が 46百万円増加したこと、商品及び 製品が16百万円減少したこと等に よるものです。この結果、総資産 は3.972百万円となりました。

■負債

負債につきましては流動負債は 924百万円となりました。これは主 に支払手形及び買掛金が25百万 円減少したことと、未払法人税等 が20百万円増加したこと、賞与引 当金が14百万円減少したこと等に よるものです。この結果、負債合 計は1.235百万円となりました。

■純資産

純資産につきましては純資産合計 は2,737百万円となり、前連結会 計年度末に比べ45百万円増加い たしました。これは親会社株主に 帰属する中間純利益42百万円、 剰余金の配当25百万円及びその 他有価証券評価差額金が、28 百万円増加したことによるもので す。この結果、自己資本比率は 68.9%となりました。

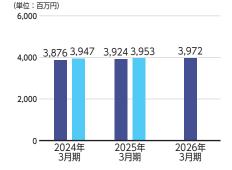
■ 経常利益



■ 親会社株主に帰属する中間(当期)純利益



■ 総資産



■ 純資産

■中間期 ■通期





東北支店

盛岡営業所 青森出張所 八戸出張所 仙台営業所 山形出張所 郡山営業所

宇都宮営業所 水戸営業所 土浦出張所 高崎営業所 新潟営業所

首都圏支店

川越営業所 川口営業所 松戸出張所 市原営業所 千葉出張所 東京営業所

南関東支店

横浜営業所 小田原出張所 甲府営業所 静岡営業所 沼津出張所 浜 松 営 業 所

名古屋営業所 小牧出張所 津営業所 富山営業所 金沢営業所

西日本支店

大阪営業所 姫路駐在所 広島営業所 岡山駐在所 高松営業所 松山出張所

九州支店

福岡営業所 熊本駐在所 長崎駐在所 北九州駐在所 鹿児島営業所

物流センター

関東物流センター (埼玉県児玉郡)

業務レンタカー

横浜瀬谷店 札幌白石店

ムラキグルーフ

㈱テックコーポレーション (東京都多摩市) ㈱ミツワ商会 (北海道札幌市)

大株主

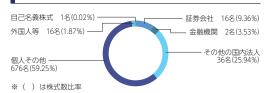
株	主	名		当社への出資状況 持株数
MRK1号投資事業有限責任組合 無限責任組合員合同会社CYGNUS				250,000 株
有限会社ドリーム・ワークス			180,000	
村木ミチ			112,300	
ムラキ取引先持株会				94,900
ムラキ社員持株会			94,002	
Blue Goats Capital株式会社			70,000	
楽天証券株式会社			52,600	
株式会社日本カストディ銀行(信託E口)			50,000	
エイケン工業株式会社				46,000
ムラキ役員持株会				35,388

株式の状況

発行可能株式総数	5,000,000株
発行済株式総数	1,470,000株
株主数747名(前	期末比17名増)

※当社は、株式併合に伴い2017年10月1日付をもって、発行可能株式総数 5,000,000株、発行済株式総数1,470,000株に変更しております。

所有者別株式分布状況



会社概要

号 ムラキ株式会社

英 訳 名 MURAKI CORPORATION

本店所在地 〒206-0011

東京都多摩市関戸2-24-27 三ツ木聖蹟桜ヶ斤ビル 5F

TEL 042-357-5600 FAX 042-357-5606

業 1946年2月1日 創

訟 立 1957年11月15日

資本金 1億円

(2025年9月期)

従業員数 141名

※上記のほか、臨時従業員が月平 均42名おります。

役 (2025年9月30日現在)

役会長永井清美

代表取締役計長 柳 田 任

取 役 北 原 啓 詞

加 瀬 光 取

取 締 役 湊 信 明

杳 役 福

監 杳 役 Ш

杳 子 立山純

執行役員女性活躍推進室長 村 木

HPのご案内



当社ホームページでは企業情報や財務 情報をはじめとした最新情報がご覧い ただけます。

https://muraki.jp/

株主メモ

度 4月1日から3月31日まで

定時株主総会 6月中

基 進 \Box

> 末 配 3月31日

> 中 配 9月30日

単 元 株 式 数 100株

株主名簿管理人 東京都千代田区丸の内一丁目4番1号

三井住友信託銀行株式会社

郵便物送付先 〒168-0063 東京都杉並区和泉二丁月8番4号

三井住友信託銀行株式会社 証券代行部

(電話照会先) 電話 0120-782-031 (フリーダイヤル)

https://www.smtb.jp/personal/procedure/agency/

公告掲載新聞名 日本経済新聞

お知らせ

住所変更、単元未満株式の買取等のお申出について

株主様の口座のある証券会社にお申出ください。なお、証券会社に口 座がないため特別口座が開設されました株主様は、特別口座の口座管 理機関である三井住友信託銀行株式会社にお申出ください。





見やすく読みまちがえにくい ユニバーサルデザインフォント を採用しています。